

## Financement des logiciels en mode SaaS

### L'éditeur SynerTrade mesure déjà les avantages de la solution MoneySaaS

Paris, le 2 mars 2015 – Lancée en octobre dernier par [ASF Consulting](#) en partenariat avec [Syntec Numérique](#), l'offre MoneySaaS permet aux éditeurs de logiciels traditionnels de passer au SaaS sans impact sur leur trésorerie. [SynerTrade](#), spécialisé dans la gestion des achats, a testé le dispositif et mesure aujourd'hui un impact positif considérable sur son exercice 2014.



Pour visualiser la vidéo, merci de cliquer [ici](#)

Tendance incontournable de la distribution de logiciels, le SaaS permet aux éditeurs de générer une forte croissance de leurs revenus récurrents. Pour autant, la mutation est longue et impacte directement la trésorerie, comparé au revenu d'une licence.

Pour répondre à cet enjeu, [MoneySaaS](#) a été conçu pour permettre aux éditeurs de céder la chaîne de redevances de leurs contrats à un établissement financier. En contrepartie, ils perçoivent en une seule fois le versement d'un montant comparable à celui d'une concession de licence.

Pour **Laurent Baudart**, délégué général de **Syntec Numérique**, MoneySaaS s'inscrit parfaitement dans l'offre de valeur du syndicat professionnel : « *Nous cherchons toujours à innover afin que les sociétés qui nous rejoignent bénéficient d'avantages concrets et mesurables au travers de leur adhésion à Syntec Numérique. MoneySaaS en est un parfait exemple puisqu'il concerne un domaine ultra-sensible : leur trésorerie* ».

« *A de rares exceptions, le passage au mode SaaS pour une population d'éditeurs français, majoritairement composée de PME, suppose de trouver des ressources financières complémentaires aux fonds propres, ajoute **Frédéric Astié**, Président d'**ASF Consulting**. MoneySaaS leur fournit ce dont ils ont besoin : un financement évoluant au gré de leurs ventes, quel que soit leur ticket moyen*».

Seulement quelques semaines après le lancement de l'offre auprès des adhérents de Syntec Numérique, le succès est au rendez-vous. **C'est le cas pour SynerTrade, éditeur spécialisé dans la gestion des achats, l'un des premiers à avoir souscrit à MoneySaaS. L'entreprise a rapidement testé son efficacité en dégageant près d'un million d'euros sur l'exercice 2014.** Cette réussite est d'autant plus probante qu'elle intervient dans une société ciblant majoritairement une clientèle de grands comptes, particulièrement exigeants en matière contractuelle.

« *S'adapter et innover est l'essence même de SynerTrade, tant dans les produits qu'au travers de l'accompagnement client, mais également d'un point de vue contractuel, témoigne **Franck Le Tendre**, directeur général France de **SynerTrade**. En tant qu'entreprise à forte croissance, la facilité de gestion financière proposée par cette solution a su nous séduire et répondre à nos besoins* »

Pour s'entretenir avec **Franck Le Tendre**, directeur général France de **SynerTrade**, merci de contacter : [amelie.krzak-almonacil@synertrade.com](mailto:amelie.krzak-almonacil@synertrade.com) – +33 (0)1 56 98 29 25

### **Syntec Numérique**

Syntec Numérique est le syndicat professionnel des entreprises de services du numérique (ESN), des éditeurs de logiciels et des sociétés de Conseil en Technologies. Syntec Numérique représente 1 500 sociétés adhérentes, soit 80 % du chiffre d'affaires de la profession.

Présidé depuis juin 2010 par Guy Mamou-Mani, Syntec Numérique contribue au développement des Technologies de l'Information et de la Communication et de leurs usages, assure la promotion des entreprises des Logiciels & Services et la défense des intérêts collectifs professionnels. [www.syntec-numerique.fr](http://www.syntec-numerique.fr)

**Contact** : Anne-Julie Ligneau / 01 44 30 93 00 / [ajligneau@syntec-numerique.fr](mailto:ajligneau@syntec-numerique.fr)

**Relations presse / Agence Wellcom** : Elise Plat – Ingrid Zémor / 01 46 34 60 60 / [ep@wellcom.fr](mailto:ep@wellcom.fr) – [iz@wellcom.fr](mailto:iz@wellcom.fr)

### **ASF Consulting**

ASF Consulting est un spécialiste français du financement de logiciels et d'actifs technologiques. Ses offres Leasing as a Service, Pack Location Editeur et MoneySaaS permettent à ses clients de disposer en propre d'une offre de financement de leurs produits. Depuis 2010, ASF Consulting est partenaire exclusif de Syntec Numérique pour toutes les questions relatives au financement des ventes de ses adhérents, éditeurs de logiciels ou intégrateurs.

Site web : [www.asfconsulting.fr](http://www.asfconsulting.fr)

**Frédéric Astié** : [fastie@asfconsulting.fr](mailto:fastie@asfconsulting.fr) tel 06 07 68 40 30

### **SynerTrade**

SynerTrade est le leader européen de solutions logicielles dédiées aux Achats. SynerTrade possède une compréhension approfondie des problématiques achats au sein de nombreux secteurs d'activité et ouvre de nouvelles perspectives pour augmenter la performance achat tout en réalisant un réel potentiel d'économies. Aujourd'hui, plus de 250 clients, dont 50 figurent au "Fortune 1000" et plus de 200.000 utilisateurs de la suite logicielle eAchats de SynerTrade et optimisent 90 milliards d'euros d'achats par an. Parmi ceux-ci, on compte Adeo, Alstom, Audi, Baloise Assurance, Décathlon, Deka Bank, GDF Suez, Groupama, Lafarge, Lindt, Lufthansa, Saint-Gobain, Sanofi, Shiseido, Total, Transdev, Yves Rocher, etc.

SynerTrade possède des bureaux en France, en Allemagne, en Italie, en Roumanie, aux États-Unis, en Chine et au Brésil. Avec Arts & Biens et XL Venture à son capital, SynerTrade est dirigée par une équipe aux compétences multiples dans les domaines de l'optimisation des achats, de l'eSourcing, et de l'eProcurement.

Pour plus d'informations, consultez le site web : [www.synertrade.com](http://www.synertrade.com)